

Fabien, vendeur au rayon poissonnerie dans un hypermarché

Quel a été votre parcours ?

Après 4 ans de formation commerciale dans un lycée agricole, j'ai obtenu un Bac. Pro. Technicien vente et conseils en 2006.

Dès 2003, à l'issue de mes stages en BEPA Vente j'ai décroché un emploi de vendeur spécialisé les samedis et les vacances scolaires. Ces périodes régulières en entreprise m'ont permis d'acquérir une compétence technique et commerciale, expérience très utile pour trouver un emploi.

Après un essai d'une année en BTSA, j'ai décroché mon 1^{er} contrat à durée indéterminée à temps plein comme vendeur spécialisé dans un rayon poissonnerie.



Pourriez-vous décrire votre travail ?

Mon travail consiste à préparer le rayon entre 5 h. et 8 h., à servir et conseiller les clients. Je participe aussi à la préparation des commandes et au nettoyage régulier du rayon.

Ce métier demande d'avoir un bon contact avec les clients, de respecter les règles d'hygiène et de bien connaître les produits.

Je suis motivé par mon travail, il y a une bonne ambiance dans l'équipe, c'est un rayon vivant où l'on peut faire des présentations artistiques pour attirer et fidéliser les clients.

Avez-vous des projets pour l'avenir ?

Après 6 mois dans l'entreprise le patron du magasin m'a déjà proposé une formation interne au groupe pour devenir chef de rayon. Je trouve cela très valorisant et très motivant, quand le métier plait et que l'on souhaite prendre plus de responsabilités, on n'hésite pas à compléter ses connaissances.